

Catalogue de formations > ENTREPRENEURIAT > A02 / Préparer la création de son entreprise

A02 / MOOC PRÉPARER LA CRÉATION DE SON ENTREPRISE

Vous avez deux solutions pour étudier un programme de formation MOOCS

1/ Vous voulez vous former pour **progresser à titre personnel**. Vous n'avez pas besoin de prouver que vous vous êtes formé. **Souscrivez un abonnement** et formez vous à votre rythme . Vous avez accès 56 programmes MOOCs, mais aussi aux 1300 formations 24h/24 pendant la durée de votre abonnement. Vous pouvez étudier les formations « au fil de l'eau » en choisissant les formations qui vous intéressent.

2/ Vous voulez obtenir un ou des **certificat(s) de formation**, prouvant que vous vous êtes formé et avez acquis des connaissances validées par un ou des examen(s). **En savoir plus**

Voir quelques extraits en format texte

Objectifs du mooc Préparer la création de son entreprise :

Les objectifs de ce programme de formation portent sur trois points déterminants de la démarche de création d'entreprise :

- faire comprendre la nécessité de réaliser une étude de marché et de tester si l'offre trouvera des clients,
- apprendre à monter un business plan,
- comprendre quelles sont les différentes sources de financements et comment convaincre les financeurs.

Ces trois étapes de la démarche entrepreneuriale s'appliquent à tous les types de projet : création, reprise, franchise et à tous les secteurs d'activités.

Public visé du mooc Préparer la création de son entreprise :

- porteurs de projets ayant validé leur envie d'entreprendre (voir programme de formation Action 1) qu'ils soient étudiants, salariés, demandeurs d'emploi et quel que soit leur projet (économie traditionnelle ou start up technologique).
- consultants débutants de réseaux d'accompagnements ou de cabinets d'outplacement, collaborateurs de cabinets d'expertise comptable ou d'avocats, qui veulent comprendre la démarche entrepreneuriale.
- commerciaux de réseaux bancaires, de sociétés d'assurances, de SSII et d'une manière générale fournisseurs ou prestataires de TPE/PME qui doivent comprendre comment leur offre de produit ou service se place dans la démarche entrepreneuriale globale.

Experts formateurs du mooc Préparer la création de son entreprise :

- Consultants spécialisés en formation et accompagnement de porteurs de projets
- Avocats conseils en choix juridiques, fiscaux et sociaux et en rédaction de statuts de société
- Experts comptables spécialisés en établissements de business plan

Nous vous rappelons que les abonnements de formation à www.LaFormationPourTous.com vous offrent la possibilité, quel que soit leur durée, d'accéder aux 1300 formations du catalogue et à tous les programmes (+ de 300H de vidéo au total). [Vous abonner.](#)

Les apprenants peuvent contacter l'équipe pédagogique par mail pedagogie@laformationpourtous.com ou par téléphone du lundi au vendredi de 9H à 13H et de 14H à 17h au 01.39.57.64.82



[L'essentiel de Préparer la création de son entreprise](#) // 16:24
16 Experts de LaFormationPourTous



[Entreprendre en France aujourd'hui](#) // 16:19
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Créer, reprendre ou intégrer une franchise](#) // 7:43
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Choisir entre créer, reprendre ou intégrer une franchise de services](#) // 16:25
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Intégrer la méthodologie de création d'entreprise](#) // 12:07
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Créer votre entreprise \(cas pratiques\)](#) // 12:47
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Bénéficier des mesures d'aides à l'entrepreneuriat \(cas pratiques\)](#) // 10:35
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[L'utilisation de l'enveloppe Soleau](#) // 3:54
Nathalie Blanc - Chargée d'accueil et d'information - INPI



[La protection de la propriété industrielle](#) // 4:23
Karine Nicoli - Chargée d'accueil et d'information - INPI



[Choisir le nom de son entreprise et son logo](#) // 13:59
Nicole Coiffard - Conseil en développement d'entreprise - Cordiane



[Les Marques : Protection et Gestion](#) // 13:20
Ryane Meralli - Avocate spécialisée dans la propriété intellectuelle - CARLER



[Déposer et protéger un brevet d'invention](#) // 9:21
Olivier Moussa - Avocat au Barreau de Lyon - Roche et Associés



[Définir le projet d'entreprise d'une TPE / PME](#) // 13:23
Gérard Cappelli - Consultant spécialisé en développement de PME-PMI - Croissance PMI



[Bâtir un business plan](#) // 14:19
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Bâtir votre business plan \(cas pratiques\)](#) // 12:36
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Définir vos secteurs d'activité ou métier et marché](#) // 16:32
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Définir votre métier et votre marché \(cas pratiques\) // 12:32](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Définir votre offre et votre marché // 13:59](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Définir votre offre et votre marché \(cas pratiques\) // 11:26](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[La veille marketing et commerciale // 8:42](#)
Frédéric Liotard - Développement commercial des entreprises - Réseau Prospective



[L'étude de marché // 14:38](#)
Frédéric Liotard - Développement commercial des entreprises - Réseau Prospective



[Evaluer votre marché et vérifier la pertinence de votre offre // 17:01](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Evaluer votre marché \(cas pratiques\) // 12:16](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Pourquoi et comment segmenter son marché // 10:07](#)
Stéphane Leblond - Consultant en marketing - RBMG



[Définir vos politiques marketing et commerciale // 11:43](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Définir vos politiques marketing et commerciale \(cas pratiques\) // 13:09](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Le coût de revient d'une heure de travail // 6:57](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Fixer vos prix de vente // 15:46](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Fixer vos prix de vente \(cas pratiques\) // 12:03](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Comprendre le langage financier // 16:10](#)
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Comprendre le langage financier \(cas pratiques\) // 11:59](#)
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Le fonds de roulement \(FR\) // 2:36](#)
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Le besoin en fonds de roulement \(BFR\)](#) // 3:25
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Chiffrer vos projets et décisions](#) // 15:26
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Chiffrer vos projets et décisions \(cas pratiques\)](#) // 11:55
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Financer le besoin en fonds de roulement \(BFR\)](#) // 23:14
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



[Etablir votre plan de financement prévisionnel](#) // 15:39
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Le prévisionnel de trésorerie](#) // 8:26
Jean-Pierre Virlovet - Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire JF Pissetaz



[Passer du projet d'entreprise d'une PME au business plan](#) // 12:42
Gérard Cappelli - Consultant spécialisé en développement de PME-PMI - Croissance PMI



[Intégrer les spécificités de la gouvernance de l'économie sociale et solidaire](#) // 8:36
Yannick Fouineau - Formateur et conseil pour les entreprises de l'économie sociale - IFCAES



[Les spécificités du business plan dans une entreprise de l'économie sociale et solidaire](#) // 11:10
Yannick Fouineau - Formateur et conseil pour les entreprises de l'économie sociale - IFCAES



[Les spécificités du business plan d'une entreprise du secteur de la culture](#) // 8:14
Eric Hainaut - Expert-comptable spécialiste des entreprises des secteurs culture et media - Cabinet d'expertise comptable Com'Com



[Comprendre le fonctionnement des banques](#) // 13:05
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Le microcrédit avec l'ADIE](#) // 13:33
Catherine Barbaroux - Présidente - ADIE



[Le business angel](#) // 3:16
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Choisir votre banquier](#) // 11:35
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Choisir votre banquier \(cas pratiques\)](#) // 8:31
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Négocier un emprunt](#) // 12:05

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Les garanties demandées par les banquiers pour les emprunts](#) // 16:27

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Les Hypothèques et le privilège de prêteur de denier](#) // 5:11

Gilles de Grutolla - Notaire - Chambre Interdépartementale des Notaires de Savoie et de Haute-Savoie



[Contracter une assurance décès](#) // 7:53

Valérie Cailly - Responsable communication - Mutuelle RADIANCE



[L'assurance décès-invalidité](#) // 4:22

Thierry Grangier de La Marinière - Agent général Prévoyance et Patrimoine - AXA



[Financer un matériel par emprunt bancaire, par crédit bail ou location financière](#) // 10:15

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Arbitrer entre emprunt, leasing et location financière](#) // 15:46

Philippe Murat - Formateur et conseil en finance et gestion d'entreprise - Murat Formation



[Financer la création et le développement de son entreprise par le crowdfunding](#) // 9:00

Stéphanie Savel - Experte en financement d'entreprises innovantes - WISEED



[Organiser une campagne de crowdfunding](#) // 13:11

Stéphanie Savel - Experte en financement d'entreprises innovantes - WISEED