

Catalogue de formations > Métiers : International > Chargé(e) d'affaires à l'international

FORMATION : CHARGÉ(E) D'AFFAIRES À L'INTERNATIONAL

Le chargé d'affaires à l'international contribue au développement économique de son entreprise à l'international.

Le chargé d'affaires à l'international a pour missions d'accompagner l'entreprise dans son développement à l'international (export et implantation à l'étranger). Dans les PME, le chargé d'affaires à l'international est un collaborateur essentiel pour guider le dirigeant dans la conquête des marchés extérieurs. Le chargé d'affaires à l'international défriche les marchés à l'export et étudie les opportunités d'implantation à l'international.

Objectifs de la formation de perfectionnement Chargé d'affaires à l'international

- former aux principaux mécanismes qu'il faut maîtriser pour exporter. Ce programme de perfectionnement n'inclut pas les formations concernant les règles d'export spécifiques aux différents pays.

- former aux règles juridiques et financières pour s'implanter à l'étranger. Le marché français est dans beaucoup de secteurs complètement atone. Le développement à l'international par implantation d'une structure juridique peut constituer une opportunité de croissance.

Ce programme de formation aborde les différents aspects juridiques et financiers de l'implantation à l'international. Les barrières à l'entrée et les facteurs clés de succès dans une vingtaine de pays ne font pas partie du programme mais peuvent être étudiées dans le cadre de l'abonnement.

Public visé par la formation Chargé d'affaires à l'international

Le programme de perfectionnement Chargé d'affaires à l'international s'adresse aux :

- directeurs commerciaux, chargés de mission export, étudiants voulant se spécialiser en export
- directeurs commerciaux, chargés de mission développement international, étudiants voulant se spécialiser en développement international

Formateurs de la formation Chargé d'affaires à l'international

Les experts qui ont enregistré les formations du programme Chargé d'affaires à l'international sont des spécialistes de l'export et du développement international par pays.

Le prix du programme de formation Chargé(e) d'affaires à l'international est de 95 €H.T. - 114 €T.T.C.

Il comprend :

- 1/ Le programme de formation Chargé(e) d'affaires à l'international composé de 25 formations.
- 2/ Un abonnement de formation d' 1 mois qui donne accès aux 25 formations du programme Chargé(e) d'affaires à l'international, mais aussi à l'ensemble du catalogue de 1300 formations de www.laformationpourtous.com pendant ce mois.
- 3/ Un examen en ligne d'une heure, sous surveillance de web cam, avec correction automatique et délivrance d'une note. Pour pouvoir soutenir l'examen, le candidat doit avoir étudié 90 % des formations du programme Chargé(e) d'affaires à l'international.
- 4/ Un certificat de formation avec la liste des formations étudiées et la note obtenue.

Le temps total de formation de ce programme de formation Chargé d'affaires à l'international est de 4h27min de vidéo + le temps d'étude estimé à 50% du temps vidéo + 1 heure de préparation à l'examen + 1 heure d'examen, soit un temps total de formation de 8h40min.

Ce programme de formation peut aussi être installé sur le LMS des entreprises et des organismes de formation qui le souhaitent.

Les programmes de formation complémentaires sont Directeur commercial, Responsable de zone export Europe, Cadre export hors Europe et Gérer des projets.



[L'essentiel de Exporter](#) // 13:29
17 Experts de LaFormationPourTous.com



[Réaliser un diagnostic export](#) // 9:12
Michel-Eric Ehrlich - Formateur et consultant en Commerce international - Deficom



[Elaborer un projet export](#) // 8:09
Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[Déterminer un prix de vente export](#) // 8:53
Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[La Taxe sur la Valeur Ajoutée \(TVA\) Intra-communautaire](#) // 2:04
Pascal Carrion - Gestionnaire expertise comptable - COGEDIS FIDEOR



[Le développement commercial à l'international : les bonnes pratiques](#) // 9:37
Arnaud Laurent - Directeur du Développement International - Global Approach Consulting



[Le développement commercial à l'international : les pièges à éviter](#) // 14:54
Arnaud Laurent - Directeur du Développement International - Global Approach Consulting



[Les dispositifs de soutien public au développement international](#) // 8:18
Fabrice Bénoliel - Recherche de financements pour le développement international - Expansio



[Les outils du commerce international](#) // 13:44
Arnaud Laurent - Directeur du Développement International - Global Approach Consulting



[Les règles juridiques de l'exportation](#) // 19:30
Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires - membre de Lex in IT



[Vendre à l'international : les Incoterms](#) // 10:48
Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires - Lex in It



[Les règles juridiques pour vendre et se développer en Europe](#) // 16:21
Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires - Lex in It



[L'assurance prospection](#) // 9:24
Fabrice Bénoliel - Recherche de financements pour le développement international - Expansio



[Les techniques de paiements à l'international](#) // 10:24
Michel-Eric Ehrlich - Formateur et consultant en Commerce international - Deficom



[Le statut d'opérateur économique agréé](#) // 6:06
Madame Martin - Inspectrice - Direction régionale des Douanes



[Le crédit d'impôts et les aides régionales pour le développement à l'international](#) // 8:21
Fabrice Bénoliel - Recherche de financements pour le développement international - Expansio



[L'essentiel du développement international](#) // 11:52
19 Experts de LaFormationPourTous.com



[S'implanter à l'étranger](#) // 18:31
Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international - Lex in It



[Société mère et filiale, l'intégration fiscale](#) // 8:18
Françoise Berthon - Expert-comptable - EVOLIANCE



[Les modalités juridiques du développement international](#) // 14:03
Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires –membre de Lex in IT



[Gérer des équipes de différentes nationalités et cultures](#) // 8:22
Christine Baudot - Accompagnement des hommes et des équipes dans un contexte interculturel et global - Human Invest



[Réussir l'intégration d'impatriés dans ses équipes](#) // 9:49
Christine Baudot - Accompagnement des hommes et des équipes dans un contexte interculturel et global - Human Invest



[Utiliser le mécanisme VIE \(Volontaire International en Entreprise\) pour se développer à l'international](#) // 6:30
Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[Préparer l'expatriation de ses salariés](#) // 10:39
Christine Baudot - Accompagnement des hommes et des équipes dans un contexte interculturel et global - Human Invest



[Réussir son expatriation](#) // 16:01
Nathalie Vogelsinger-Martinez - Coach de dirigeants et formatrice en Communication Interculturelle - parlerdesoi.com