

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : REPRENDRE UNE PME

Le programme de formation transversale en e-learning « Reprendre une PME » comprend 40 formations en vidéo labellisées SCORM **pour organiser du blended learning facilement sur votre LMS.**

La formation sur étagère « Reprendre une PME » est composée des 40 formations en vidéo enrichie suivantes :

[Assimiler la démarche de reprise d'entreprise](#) / 17 min 07

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[ESSENTIEL Reprendre une PME](#) / 18 min 51

[Définir le cahier des charges de votre reprise de PME](#) / 14 min 52

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Trouver une PME à reprendre](#) / 12 min 31

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Réussir le premier entretien avec le cédant](#) / 19 min 06

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission – ATPME

[Assurer la confidentialité lors d'une vente d'entreprise](#) / 7 min 20

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Obtenir les informations sur l'entreprise à céder](#) / 14 min 05

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Le diagnostic stratégique de l'entreprise à reprendre](#) / 9 min 34

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Le diagnostic financier de l'entreprise à reprendre](#) / 14 min 30

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Trouver les pièges dans les bilans des entreprises à reprendre](#) / 16 min 31

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Les retraitements comptables préalables à l'évaluation](#) / 8 min 54

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Fixer le prix de vente de l'entreprise](#) / 4 min 46

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Evaluer une entreprise déficitaire](#) / 12 min 31

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur – ATPME

[Périmètre cession reprise](#) / 8 min 39

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Faut-il reprendre un fonds de commerce ou des titres sociaux ?](#) / 16 min 42

Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR

[L'immobilier d'entreprise et sa transmission](#) / 5 min 05

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Etablir une lettre d'intention](#) / 17 min 18

Romain Daubié - Avocat au Barreau de Lyon - Cabinet Romain Daubié

[Négocier la garantie de passif lors de la reprise-transmission des titres sociétés](#) / 9 min 51

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Organiser une data room](#) / 13 min 00

Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR

[L'audit comptable](#) / 4 min 05

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[L'audit d'acquisition](#) / 18 min 53

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Réaliser un audit environnemental d'acquisition](#) / 13 min 10

Christophe Albarran - Conseil en environnement – Ecotom

[Le remboursement des comptes courants d'associés et la reprise des cautions lors d'une transmission d'entreprise](#) / 6 min 25

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Accorder ou négocier un crédit vendeur](#) / 8 min 33

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[La clause d'earn out](#) / 3 min 33

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Réaliser un LBO](#) / 15 min 24

Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR

[La fiscalité des holdings](#) / 14 min 58

Adrien Régis - Expert-comptable - Groupe SFC

[Le mécanisme de l'intégration fiscale](#) / 10 min 37

Adrien Régis

[Rechercher des fonds auprès d'investisseurs financiers](#) / 15 min 23

Morgane Rollando - Présidente Direction financière à la carte – Synerfia

[Négocier un pacte d'actionnaires avec des investisseurs financiers](#) / 9 min 53

Morgane Rollando - Présidente Direction financière à la carte – Synerfia

[Le closing d'une vente d'entreprise](#) / 14 min 48

Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR

[Les conditions suspensives habituelles d'un contrat](#) / 14 min 30

Romain Daubié - Avocat au Barreau de Lyon - Cabinet Romain Daubié

[Le protocole d'accord de cession d'une entreprise](#) / 17 min 25

Romain Daubié - Avocat au Barreau de Lyon - Cabinet Romain Daubié

[L'accompagnement du repreneur par le cédant](#) / 7 min 28

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[Réussir les 100 premiers jours de sa reprise de PME](#) / 15 min 58

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[10 conseils aux repreneurs](#) / 19 min 56

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[10 conseils aux cédants de PME](#) / 18 min 21

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission – ATPME

[Reprendre l'entreprise qui vous emploie](#) / 11 min 30

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur -tvdesentrepreneurs.com

[La reprise d'entreprise par ses salariés \(RES\)](#) / 4 min 05

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

[La croissance externe](#) / 10 min 04

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation transversale en e-learning « Reprendre une PME » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	210 Euros HT/collection	385 Euros HT/collection	700 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	470 Euros HT/collection	875 Euros HT/collection	1575 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	860 Euros HT/collection	1560 Euros HT/collection	2835 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1540 Euros HT/collection	2800 Euros HT/collection	5110 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation transversale en e-learning « Reprendre une PME » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.