

## **Catalogue de formations > Transversales : Entrepreneuriat > Se préparer à entreprendre**

### **FORMATION : SE PRÉPARER À ENTREPRENDRE**

---

L'entrepreneuriat peut prendre des formes différentes : création, reprise, franchise. Des démarches sont communes à ces trois formes d'entrepreneuriat : l'étude de marché, le business plan, la recherche de financements, certaines précautions et formalités juridiques.

#### **Objectifs de la formation sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre**

- Etudier comment réaliser une étude de marché, monter un business plan
- Etudier les différentes possibilités de financement de l'entrepreneuriat

#### **Public visé par la formation sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre**

Toutes les personnes décidées à entreprendre

#### **Formateurs de la formation sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre**

Les experts qui ont enregistré les formations du programme sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre sont des spécialistes de l'entrepreneuriat (avocats, experts-comptables, consultants, notaires, banquiers).

**Le prix du programme de formation sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre est de 135 €H.T. - 162 €T.T.C.**

Il comprend :

- 1/ Le programme de formation sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre en entreprise composé de 40 formations.
- 2/ Un abonnement de formation d'1 mois qui donne accès aux 40 formations du programme sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre mais aussi à l'ensemble du catalogue de 1300 formations de [www.laformationpourtous.com](http://www.laformationpourtous.com) pendant ce mois.
- 3/ Un examen en ligne de 1h15min, sous surveillance de web cam, avec correction automatique et délivrance d'une note. Pour pouvoir soutenir l'examen, le candidat doit avoir étudié 90 % des formations du programme sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre.
- 4/ Un certificat de formation avec la liste des formations étudiées et la note obtenue.

Le temps total de formation de ce programme de formation Se préparer à entreprendre est de 8h50min de vidéo + le temps d'étude estimé à 50% du temps vidéo + 1h15min de préparation à l'examen + 1h15min d'examen, soit un temps total de formation de 15h45min.

Ce programme de formation peut aussi être installé sur le [LMS des entreprises et des organismes de formation qui le souhaitent](#).

Les programmes de formation complémentaires au programme sur l'entrepreneuriat Se préparer à entreprendre sont Créer son entreprise, Reprendre un fonds de commerce et Reprendre une PME.



[L'essentiel de Préparer la création de son entreprise](#) // 16:24  
16 Experts de LaFormationPourTous



[Choisir les principales conditions d'exercice de votre activité](#) // 13:50  
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Créer, reprendre ou intégrer une franchise](#) // 7:43  
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[L'utilisation de l'enveloppe Soleau](#) // 3:54  
Nathalie Blanc - Chargée d'accueil et d'information - INPI



[Choisir le nom de son entreprise et son logo](#) // 13:59  
Nicole Coiffard - Conseil en développement d'entreprise - Cordiane



[Les Marques : Protection et Gestion](#) // 13:20  
Ryane Meralli - Avocate spécialisée dans la propriété intellectuelle - CARLER



[Déposer et protéger un brevet d'invention](#) // 9:21  
Olivier Moussa - Avocat au Barreau de Lyon - Roche et Associés



[Définir le projet d'entreprise d'une TPE / PME](#) // 13:23  
Gérard Cappelli - Consultant spécialisé en développement de PME-PMI - Croissance PMI



[5 tendances pour créer des entreprises à développement rapide dans l'économie traditionnelle](#) // 13:43  
Olivier Personnic - Expert en développement d'entreprises - SMART in-FACTORY



[5 tendances pour créer des start-up technologiques à développement rapide](#) // 15:24  
Olivier Personnic - Expert en développement de start-up - SMART in-FACTORY



[Définir vos secteurs d'activité ou métier et marché](#) // 16:32  
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Définir votre offre et votre marché](#) // 13:59  
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[L'étude de marché](#) // 14:38  
Frédéric Liotard - Développement commercial des entreprises - Réseau Prospective



[Pourquoi et comment segmenter son marché](#) // 10:07  
Stéphane Leblond - Consultant en marketing - RBMG



[Définir vos politiques marketing et commerciale](#) // 11:43  
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Passer du projet d'entreprise d'une PME au business plan](#) // 12:42  
Gérard Cappelli - Consultant spécialisé en développement de PME-PMI - Croissance PMI



[Bâtir un business plan // 14:19](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Les spécificités du business plan dans une entreprise de l'économie sociale et solidaire // 11:10](#)

Yannick Fouineau - Formateur et conseil pour les entreprises de l'économie sociale - IFCAES



[Les spécificités du business plan d'une entreprise du secteur de la culture // 8:14](#)

Eric Hainaut - Expert-comptable spécialiste des entreprises des secteurs culture et media - Cabinet d'expertise comptable Com'Com



[Comprendre le fonctionnement des banques // 13:05](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Chiffrer vos projets et décisions // 15:26](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Etablir votre plan de financement prévisionnel // 15:39](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Le prévisionnel de trésorerie // 8:26](#)

Jean-Pierre Virlovet - Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire JF Pissettaz



[Financer le besoin en fonds de roulement \(BFR\) // 23:14](#)

Jean-Paul Debeuret - Conseil en Transmission - ATPME



[Comprendre le langage financier // 16:10](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Arbitrer entre emprunt, leasing et location financière // 15:46](#)

Philippe Murat - Formateur et conseil en finance et gestion d'entreprise - Murat Formation



[Le microcrédit avec l'ADIE // 13:33](#)

Catherine Barbaroux - Présidente - ADIE



[Négocier un emprunt // 12:05](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Les garanties demandées par les banquiers pour les emprunts // 16:27](#)

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



[Les Hypothèques et le privilège de prêteur de denier // 5:11](#)

Gilles de Grutolla - Notaire - Chambre Interdépartementale des Notaires de Savoie et de Haute-Savoie



[Contracter une assurance décès invalidité // 12:11](#)

Thierry Grangier et Valérie Cailly

[Le cautionnement du dirigeant d'entreprise // 15:51](#)

Xavier Pequin - Avocat au barreau de Paris - Selas CEJ Avocats Associés



[Rechercher des fonds auprès d'investisseurs financiers](#) // 15:23  
Morgane Rollando - Présidente Direction financière à la carte - Synerfia



[Lever des fonds tout en restant majoritaire](#) // 13:32  
Claire Barbaret - Accompagnement aux PME, spécialiste en levée de fonds - Adviseo Conseil



[Financer la création et le développement de son entreprise par le crowdfunding](#) // 9:00  
Stéphanie Savel - Experte en financement d'entreprises innovantes - WISEED



[Organiser une campagne de crowdfunding](#) // 13:11  
Stéphanie Savel - Experte en financement d'entreprises innovantes - WISEED



[Financer un projet avec des Business Angels](#) // 14:29  
Florence Richardson - Business Angel - Femmes Business Angels & Patrick Souhait - Dirigeant de Muses



[Préparer sa levée de fonds](#) // 15:53  
Morgane Rollando - Présidente Direction financière à la carte - Synerfia



[La Banque Publique d'Investissement \(BPI\)](#) // 11:33  
Yvan Bosser - Financement de projet et crédit d'impôt recherche - Success Financements



[La Cotation Banque de France](#) // 11:12  
Jérôme Cazes - Président - My Cercle