

Catalogue de formations > ENTREPRENEURIAT > A06 / Devenir franchisé

A06 / MOOC DEVENIR FRANCHISÉ

Vous avez deux solutions pour étudier un programme de formation MOOCS

1/ Vous voulez vous former pour **progresser à titre personnel**. Vous n'avez pas besoin de prouver que vous vous êtes formé. **Souscrivez un abonnement** et formez vous à votre rythme . Vous avez accès 56 programmes MOOCs, mais aussi aux 1300 formations 24h/24 pendant la durée de votre abonnement. Vous pouvez étudier les formations « au fil de l'eau » en choisissant les formations qui vous intéressent.

2/ Vous voulez obtenir un ou des **certificat(s) de formation**, prouvant que vous vous êtes formé et avez acquis des connaissances validées par un ou des examen(s). **En savoir plus**

Voir quelques extraits en format texte

Objectifs du mooc du mooc Devenir franchisé :

Les objectifs de ce programme de formation à la franchise sont :

- d'étudier les différents types de réseaux contractuels dont la franchise : leurs avantages et inconvénients ;
- de comprendre la démarche pour choisir une franchise, les points à négocier avec les franchiseurs, les précautions à prendre pour le choix du local et la signature du bail commercial, comment réussir dans le réseau.

Public visé du mooc du mooc Devenir franchisé :

- candidats à la franchise
- consultants de réseaux d'accompagnements ou de cabinets d'outplacement, collaborateurs de cabinets d'expertise comptable ou d'avocats, qui veulent conseiller les candidats franchisés
- animateurs de réseaux de franchise débutants qui doivent posséder les connaissances nécessaires sur les réseaux contractuels
- commerciaux de réseaux bancaires, de sociétés d'assurances, d'agences immobilières devant intervenir dans des installations en franchise

Experts formateurs du mooc du mooc Devenir franchisé :

Consultants spécialisés en franchise

Nous vous rappelons que les abonnements de formation à LaFormationPourTous.com vous offrent la possibilité, quel que soit leur durée, d'accéder aux 1300 formations du catalogue et à tous les programmes (+ de 300H de vidéo au total). [Vous abonner](#).

Les apprenants peuvent contacter l'équipe pédagogique par mail pedagogie@laformationpourtous.com ou par téléphone du lundi au vendredi de 9H à 13H et de 14H à 17h au 01.39.57.64.82



[L'essentiel de Devenir franchisé // 16:57](#)
15 Experts de LaFormationPourTous.com



[Créer, reprendre ou intégrer une franchise // 7:43](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Découvrir la franchise et les réseaux contractuels // 22:51](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[La franchise : avantages / inconvénients // 12:24](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[07. Choisir la franchise // 2:19](#)
Maïté Debeuret - Spécialiste en entrepreneuriat féminin - EntrepreneurE.fr



[Devenir master franchisé d'une chaîne étrangère // 14:04](#)
Jean-Paul Zeitline & Nicolas de Belilovsky - Consultants spécialisés en création, organisation et développement de réseaux - Progressium



[Entreprendre dans un réseau // 21:14](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Rechercher un réseau // 17:56](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Intégrer la méthodologie de ralliement à un réseau // 13:39](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Choisir son type de réseau contractuel // 10:10](#)
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[La franchise métissée // 15:45](#)
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[Sélectionner un réseau // 7:43](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Evaluer la proportion d'entreprises franchisées rentables d'un réseau // 10:56](#)
Rodolphe Galy-Dejean - Conseil en franchise - Meilleursfranchiseurs.fr



[Rédiger son DIP - Document d'information précontractuel // 13:32](#)
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[Rédiger son contrat de franchise // 22:59](#)
Olivier Gast - Conseil expert en franchise internationale - Gast International Luxembourg



[Négocier les clauses financières de votre contrat de franchise // 8:28](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Négocier les clauses juridiques de votre contrat de franchise // 16:56](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Les spécificités du business plan du franchisé // 11:31](#)
Stéphane Leblond - Consultant spécialisé en franchise - RBMG



[Les spécificités du business plan du franchisé // 18:16](#)
Jean-Pierre Gouzy - Expert-comptable, Conseil en organisation des réseaux - Cabinet Gouzy



[Vous préparer à intégrer le réseau // 14:39](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[L'étude d'implantation d'un commerce // 9:49](#)
Véronique Toulouse - Porteuse de projet



[L'emplacement pour le commerce de détail // 5:23](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Trouver votre local \(cas pratiques\) // 8:48](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Le bail commercial // 11:46](#)
Jean-Pierre Virlovet - Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire JF Pissetaz



[Valorisation du droit au bail // 10:12](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Intégrer une franchise \(cas pratiques\) // 10:23](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Réussir votre arrivée dans votre réseau // 10:28](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Réussir dans votre réseau // 11:55](#)
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[La complémentarité franchiseur / franchisé dans la réussite d'un réseau de franchise // 18:01](#)
Laurent Hirgorom - Expert franchise, consultant en accompagnement de porteurs de projets - LHP Conseil



[Faire respecter son contrat de franchise // 11:57](#)
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[11. Devenir franchiseur // 4:13](#)
Maité Debeuret - Spécialiste en entrepreneuriat féminin - EntrepreneurE.fr



[Faire évoluer le système de franchise pour favoriser le développement du réseau](#) // 16:38
Nicolas de Belilovsky - Consultant spécialisé en organisation et développement de réseaux - Progressium



[Les nouvelles tendances de la franchise de commerce](#) // 9:35
Serge Camguilhem - Consultant et formateur en stratégie, organisation et développement commercial - Alteam