

Catalogue de formations > PROFESSIONS > A11 / Devenir franchiseur

A11 / MOOC DEVENIR FRANCHISEUR

Vous avez deux solutions pour étudier un programme de formation MOOCS

1/ Vous voulez vous former pour **progresser à titre personnel**. Vous n'avez pas besoin de prouver que vous vous êtes formé. **Souscrivez un abonnement** et formez vous à votre rythme . Vous avez accès 56 programmes MOOCs, mais aussi aux 1300 formations 24h/24 pendant la durée de votre abonnement. Vous pouvez étudier les formations « au fil de l'eau » en choisissant les formations qui vous intéressent.

2/ Vous voulez obtenir un ou des **certificat(s) de formation**, prouvant que vous vous êtes formé et avez acquis des connaissances validées par un ou des examen(s). **En savoir plus**

Objectifs du mooc Devenir franchiseur :

Les objectifs de ce programme de formation devenir franchiseur sont :

- comprendre les différentes étapes pour devenir franchiseur
- se former en détail à certaines étapes du développement d'une franchise

Public visé du mooc Devenir franchiseur :

- Dirigeants d'entreprises ayant développé leur entreprise et voulant en accélérer la croissance en se lançant dans la franchise
- Animateurs de réseaux de franchise qui doivent posséder une vision complète sur la franchise
- Consultants qui veulent se spécialiser dans les réseaux contractuels

Experts formateurs du mooc Devenir franchiseur :

Consultants spécialisés en franchise, certains faisant partie du collège des experts de la Fédération Française de la Franchise (FFF).

Nous vous rappelons que les abonnements de formation à www.LaFormationPourTous.com vous offrent la possibilité, quel que soit leur durée, d'accéder aux 1300 formations du catalogue et à tous les programmes (+ de 300H de vidéo au total). **Vous abonner.**

Les apprenants peuvent contacter l'équipe pédagogique par mail pedagogie@laformationpourtous.com ou par téléphone du lundi au vendredi de 9H à 13H et de 14H à 17h au 01.39.57.64.82



[Découvrir la franchise et les réseaux contractuels](#) // 22:51
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[La franchise : avantages / inconvénients](#) // 12:24
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Mon entreprise peut-elle se développer en franchise ?](#) // 16:46
Laurent Delafontaine - Consultant Franchise & Réseaux - Axe réseaux



[Entreprendre dans un réseau](#) // 21:14
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Formaliser son concept de franchise](#) // 10:54
Hacène Habi - Conseil en franchise, développement et animation - GDH Franchise Développement



[Choisir son type de réseau contractuel](#) // 10:10
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[La franchise métissée](#) // 15:45
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[Rédiger son DIP - Document d'information précontractuel](#) // 13:32
Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[Rédiger son contrat de franchise](#) // 22:59
Olivier Gast - Conseil expert en franchise internationale - Gast International Luxembourg



[Les investissements de départ pour devenir franchiseur](#) // 17:39
Jean-Pierre Gouzy - Expert-comptable, Conseil en organisation des réseaux - Cabinet Gouzy



[Fixer les conditions financières d'entrée dans votre réseau](#) // 23:15
Jean-Pierre Gouzy - Expert-comptable, Conseil en organisation des réseaux - Cabinet Gouzy



[Elaborer le manuel qualité de sa chaîne de franchise](#) // 10:56
Hacène Habi - Conseil en franchise, développement et animation - GDH Franchise Développement



[Mettre en place une stratégie de communication pour obtenir des contacts avec de futurs franchisés](#) // 19:48
Fabienne Hervé - Consultante en communication réseau - FH Conseil



[Comment créer un réseau de franchisés](#) // 14:49
Laurent Delafontaine - Consultant Franchise & Réseaux - Axe réseaux



[Former les franchisés](#) // 12:29
Hacène Habi - Conseil en franchise, développement et animation - GDH Franchise Développement



[Mesurer la performance de son réseau](#) // 7:57
Hacène Habi - Conseil en franchise, Développement et Animation - GDH Franchise Développement



[Devenir master franchisé d'une chaîne étrangère // 14:04](#)

Jean-Paul Zeitline & Nicolas de Belilovsky - Consultants spécialisés en création, organisation et développement de réseaux - Progressium



[Faire respecter son contrat de franchise // 11:57](#)

Alain Cohen-Boulakia - Avocat à la Cour - Juripole Avocats



[Animer son réseau de franchisés // 12:27](#)

Hacène Habi - Conseil en franchise, développement et animation - GDH Franchise Développement



[La complémentarité franchiseur / franchisé dans la réussite d'un réseau de franchise // 18:01](#)

Laurent Hirgorom - Expert franchise, consultant en accompagnement de porteurs de projets - LHP Conseil



[Prévenir et guérir la crise dans un réseau // 8:31](#)

Hacène Habi - Conseil en franchise, Développement et Animation - GDH Franchise Développement



[Les nouvelles tendances de la franchise de commerce // 9:35](#)

Serge Camguilhem - Consultant et formateur en stratégie, organisation et développement commercial - Alteam



[Développer sa franchise à l'international // 18:57](#)

Olivier Gast - Conseil expert en franchise internationale - Gast International Luxembourg