

Catalogue de formations > Métiers : International > Responsable de zone export Europe

FORMATION : RESPONSABLE DE ZONE EXPORT EUROPE

Le responsable de zone export a pour mission de développer les ventes de son entreprise en Europe.

Objectifs de la formation de perfectionnement Responsable de zone export Europe

- approfondir sa formation sur les principaux marchés export européens
- comprendre les facteurs clés de succès pour l'export et l'implantation dans les principaux partenaires européens de la France

Public visé par la formation Responsable de zone export Europe

Le programme de perfectionnement Responsable de zone export Europe s'adresse aux :

- directeurs commerciaux, chargés de mission export, étudiants voulant se spécialiser en export
- directeurs commerciaux, chargés de mission développement international, étudiants voulant se spécialiser en développement international

Formateurs de la formation Responsable de zone export Europe

Les experts qui ont enregistré les formations du programme Responsable de zone export Europe sont des spécialistes de l'export et du développement international en Europe.

Le prix du programme de formation Responsable de zone expert Europe est de 115 €H.T. - 138 €T.T.C.

Il comprend :

- 1/ Le programme de formation Responsable de zone expert Europe composé de 25 formations.
- 2/ Un abonnement de formation d'1 mois qui donne accès aux 25 formations du programme Responsable de zone expert Europe, mais aussi à l'ensemble du catalogue de 1300 formations de www.laformationpourtous.com pendant ce mois.
- 3/ Un examen en ligne d'une heure, sous surveillance de web cam, avec correction automatique et délivrance d'une note. Pour pouvoir soutenir l'examen, le candidat doit avoir étudié 90 % des formations du programme Responsable de zone expert Europe.
- 4/ Un certificat de formation avec la liste des formations étudiées et la note obtenue.

Le temps total de formation de ce programme de formation Responsable de zone export Europe est de 6h09min de vidéo + le temps d'étude estimé à 50% du temps vidéo + 1 heure de préparation à l'examen + 1 heure d'examen, soit un temps total de formation de 11h13min.

Ce programme de formation peut aussi être installé sur le LMS des entreprises et des organismes de formation qui le souhaitent.

Les programmes de formation complémentaires sont Directeur commercial, Chargé d'affaires à l'international et Cadre export hors Europe.



[Réaliser un diagnostic export](#) // 9:12

Michel-Eric Ehrlich - Formateur et consultant en Commerce international - Deficom



[Elaborer un projet export](#) // 8:09

Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[Les règles juridiques de l'exportation](#) // 19:30

Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires -membre de Lex in IT



[Vendre à l'international : les Incoterms](#) // 10:48

Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires - Lex in It



[Les règles juridiques pour vendre et se développer en Europe](#) // 16:21

Cécile Dekeuwer - Avocate en droit international des affaires - Lex in It



[Exporter en Grande-Bretagne](#) // 23:52

Sixtine de Naurois - Consultante en management interculturel - Aïdemo Consulting



[S'implanter en Grande-Bretagne](#) // 16:59

Sixtine de Naurois - Consultante en management interculturel - Aïdemo Consulting



[Exporter ou s'implanter en Allemagne](#) // 10:17

Petra Kuhn - Avocate - Lex In It



[Exporter vers l'Allemagne](#) // 17:20

Nicole Lafrasse-van den Assem - Experte en export - Emerod et ExpertsInEurope



[Les différentes règles juridiques pour s'implanter ou exporter en Allemagne](#) // 20:53

Gabrielle Dressler - Avocate Spécialisée en Droit allemand - Lex In It



[S'implanter en Allemagne](#) // 17:42

Gabriele Schwinghammer - Experte en export - IMC International Market Consultants



[Exporter vers la Belgique](#) // 14:29

Nadine Verschelden - Conseil en management interculturel - Aïdemo Consulting



[S'implanter en Belgique](#) // 11:48

Nadine Verschelden - Conseil en management interculturel - Aïdemo Consulting



[Exporter vers la Suisse](#) // 6:07

Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[S'implanter en Suisse](#) // 6:27

Arièle Violland - Expert-comptable conseil à l'international - Axes Compta Conseils



[Exporter vers l'Italie](#) // 22:47

Gaii Giulio - Expert en accompagnement commercial - Ramark



[Les aspects juridiques pour exporter vers l'Italie // 16:07](#)

Luca Membretti - Droit des affaires, Relations d'affaires France Italie - Lex In It



[Les aspects juridiques pour s'implanter en Italie // 10:15](#)

Luca Membretti - Droit des affaires, Relations d'affaires France Italie - Lex in It



[Exporter en Espagne // 23:51](#)

Philippe Arraou - Conseil à l'implantation et à l'export - EUROSUD



[S'implanter en Espagne // 20:46](#)

Philippe Arraou - Conseil à l'implantation et à l'export - EUROSUD



[Vendre aux Pays-Bas // 16:53](#)

Nicole Lafrasse-van den Assem - Experte en export - Emerod et ExpertsInEurope



[Se préparer à vendre en Pologne // 9:31](#)

Ewa Kaluzinska - Avocate en droit international des affaires - Lex In It



[Comment exporter en Pologne ? // 10:05](#)

Ewa Kaluzinska - Avocate en droit international des affaires - Lex In It



[Vendre en Pologne // 19:28](#)

Maryline Bertheau-Sobczyk - Accompagnement PME pour implantation en Pologne - Valians International



[S'implanter en Pologne // 9:41](#)

Ewa Kaluzinska - Avocate en droit international des affaires - Lex In It