

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : ARTISAN

Notre ressource pédagogique « Artisan » labellisée SCORM s'installe facilement sur une plateforme LMS. Nous concédons les droits de ce programme de formation sur étagère aux entreprises, centres de formation, écoles pour organiser du e-learning ou du blended learning.

Le programme de perfectionnement « Artisan » comporte 25 formations enregistrées en vidéo sous forme d'interviews par des experts praticiens de l'entreprise.

La formation de perfectionnement au métier d' « Artisan » est composée des 25 formations en vidéo enrichie (rich media) suivantes :

[Savoir se présenter et présenter son entreprise](#) / 5 min 11

Coralie Beguey Cissé - Consultant et formateur en management durable - Formation 37

[Prospecter utile pour décrocher un rendez-vous](#) / 14 min 53

Bruno Fouard - Consultant formateur - ABCP Formation

[La prospection téléphonique](#) / 10 min 26

Eric Niaufre - Expert en développement commercial PME - Prospactive / CATOMA DEVELOPPEMENT

[Organiser et gérer le fichier prospects](#) / 11 min 00

Armand Lefebvre & Christine Pedditzi

[Préparer son argumentaire de vente](#) / 5 min 19

Gaël Lavy - Expert en développement commercial PME - Prospactive / MGL Développement

[Le coût de revient d'une heure de travail](#) / 6 min 57

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - tvdesentrepreneurs.com

[Établir ses prix de vente](#) / 10 min 38

Eric du Petit Thouars - Conseil et accompagnement du chef d'entreprise - Gérer ma petite entreprise

[Marge / Valeur ajoutée / EBE / CAF](#) / 14 min 45

Sylvie Renaudin - Patrick Levecque - Tom Patar - Jean-Pierre Virlovet

[Comment déterminer son point mort](#) / 6 min 33

Christophe Parey - Conseil en Gestion d'entreprise - PILOGEST

[Calculer son seuil de rentabilité et établir un tableau de bord](#) / 11 min 24

Eric du Petit Thouars - Conseil et accompagnement du chef d'entreprise - Gérer ma petite entreprise

[Comment rendre une proposition commerciale gagnante](#) / 7 min 11

Christine Pedditzi - Accompagnement stratégique et opérationnel aux développement commercial - CP + Formation Commerciale

[Déclencher la vente](#) / 6 min 38

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

[Gérer la relance client sans perdre de client](#) / 12 min 13

Grisel Lamotte - Expert en relance amiable

[L'inventaire des stocks](#) / 7 min 05

Pascal Angeloni - Expert-comptable - Duo Solutions & Marie-Jeanne Pinard - Expert-Comptable - GEXCO

[Les indicateurs de gestion à suivre](#) / 9 min 36

Christophe Parey - Conseil en Gestion d'entreprise - PILOGEST

[Les états financiers](#) / 16 min 13

Marie-Jeanne Pinard, Didier Gerne, Benoît Cochefert et Françoise Berthon

[Arbitrer entre investissement ou location](#) / 12 min 05

Philippe Murat - Formateur et conseil en finance et gestion d'entreprise - Murat Formation

[Arbitrer entre emprunt, leasing et location financière](#) / 15 min 46

Philippe Murat - Formateur et conseil en finance et gestion d'entreprise - Murat Formation

[Recruter efficacement dans une TPE](#) / 8 min 55

Stéphanie Donnezan - Créatrice et dirigeante de TPE - Tocosk

[Recruter en faisant la différence entre les bons et les meilleurs candidats](#) / 14 min 15

Michel Fourmy - Management du capital humain et création de valeur - Michel Fourmy Conseil

[Tutorer des jeunes en contrat d'alternance](#) / 17 min 15

François Gabaut - Consultant en management et ressources humaines, spécialisé en tutorat - Pragma-Consultants

[La rupture conventionnelle du contrat de travail](#) / 9 min 19

Lieven Bernier - Responsable Pôle Social - Sadec Akelys

[Les principaux pièges à éviter lors de la rupture du contrat de travail d'un salarié](#) / 16 min 17

Mickaël D'Allende - Avocat spécialiste en droit social - Altana

[Chiffrer les coûts de la non-qualité](#) / 9 min 58

Annabelle Saillant - Consultante formatrice auditrice en Qualité - Partenaire Qualinove

[La qualité dans les TPE / PME : oui c'est possible](#) / 12 min 37

Christophe Villalonga - Consultant en Management Qualité - Qualinove

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation métier en e-learning « Artisan » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	135 Euros HT/collection	175 Euros HT/collection	450 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	300 Euros HT/collection	560 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	550 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection	1820 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1000 Euros HT/collection	1800 Euros HT/collection	3285 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation métier en e-learning « Artisan » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.