

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : CHEF DES VENTES

Notre ressource pédagogique « Chef des ventes » labellisée SCORM s'installe facilement sur une plateforme LMS. Nous concédons les droits de ce programme de formation sur étagère aux entreprises, centres de formation, écoles pour organiser du e-learning ou du blended learning.

Le programme de perfectionnement « Chef des ventes » comporte 25 formations enregistrées en vidéo sous forme d'interviews par des experts praticiens de l'entreprise.

La formation de perfectionnement au métier de « Chef des ventes » est composée des 25 formations en vidéo enrichie (rich media) suivantes :

[J'organise ma veille marketing et commerciale](#) // 6:57

Frédéric Liotard - Développement commercial des entreprises - Réseau Proactive

[Je segmente mon marché](#) // 8:36

Stéphane Leblond - Consultant spécialisé en franchise - RBMG

[Je vends plus avec le digital](#) // 14:18

[Je mesure la satisfaction des clients de l'entreprise](#) // 13:10

Myriam Vandenbroucq - Coach Marketing - MonCoachMarketing.com

[J'attire plus de clients grâce à l'omnicanal](#) // 10:20

Elie Liberman - Expert en marketing client et stratégies de fidélisation - MarketingCoach

[Je mets en place des plans d'actions commerciales](#) // 9:26

Agnès Bertin - Consultante en Développement Commercial - AB DIRCOM (réseau ProActive)

[Je définis ma stratégie commerciale](#) // 9:05

Eric Niaufré - Expert en développement commercial PME - Proactive / CATOMA DEVELOPPEMENT

[Je valide les budgets de l'entreprise](#) // 12:11

Michel Pivot - Direction financière auprès des PME - DAF Evolution

[Je fixe mes prix de vente](#) // 13:25

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - tvdesentrepreneurs.com

[Je réussis le lancement d'un produit](#) // 8:14

Sophie Callies - Conseil marketing BtoB - SO-xperts

[Je réponds à des appels d'offres en ligne](#) // 6:31

Bernard Truffaut - Spécialiste en Marchés Publics et Appels d'Offres - Rapid'Ao

[Je fidélise mes clients](#) // 7:36

Fabienne Crussaire - Conseil en communication et accompagnement de PME - Veille de Première

[Je mets en place les outils de la fidélisation de ma clientèle](#) // 8:20

Fabienne Crussaire - Conseil en communication et accompagnement de PME - Veille de Première

[J'anime une communauté virtuelle](#) // 10:48

Frédéric Canevet - Consultant en Web marketing - CONSEILSMARKETING.COM

[Je suis la réalisation des objectifs de mes collaborateurs](#) // 9:32

Marina Barreau - Coach et dirigeant de société - Caminea

[J'évalue les compétences et les performances](#) // 6:51

Alain Avanthey - Consultant formateur spécialisé en management - ETHIMAC

[Déployer sa politique de rémunération pour qu'elle soit motivante](#) // 13:00

Michel Fourmy - Management du capital humain et création de valeur - Michel Fourmy Conseil

[Je rémunère et fidélise mes commerciaux](#) // 7:22

Agnès Bertin - Développement Commercial - Proactive

[J'équipe les commerciaux itinérants d'outils digitaux](#) // 8:36

Michel Sasportas - Spécialiste en édition de logiciels de mobilité - DANEM

[J'utilise les TIC pour manager à distance](#) // 9:59

Marie-Laure Herbaux - Conseil et formateur en Management à distance - BridgeDistance

[Comment aider ses collaborateurs à gérer leur temps de travail](#) // 11:34

Pierre Bultel - Gestion opérationnelle des Ressources Humaines - PBRH

[Je crée un climat de confiance avec mes salariés](#) // 9:00

Damien Sanchez-Buxareu - Consultant formateur

[Je motive mes collaborateurs par la reconnaissance](#) // 8:15

Damien Sanchez-Buxareu - Consultant formateur

[Je crée une équipe qui m'est dévouée](#) // 11:17

Patrick de Sépibus - Coach en création et développement d'entreprise - Coaching Series

[Je manage des personnalités difficiles](#) // 15:21

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation métier en e-learning « Chef des ventes » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	135 Euros HT/collection	175 Euros HT/collection	450 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	300 Euros HT/collection	560 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	550 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection	1820 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1000 Euros HT/collection	1800 Euros HT/collection	3285 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation métier en e-learning « Chef des ventes » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.