

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : COLLABORATEUR EN CABINET D'EXPERTISE COMPTABLE

Notre ressource pédagogique « Collaborateur(trice) en cabinet d'expertise comptable » labellisée **SCORM** s'installe facilement sur une plateforme LMS. Nous concédons les droits de ce programme de formation sur étagère aux entreprises, centres de formation, écoles pour organiser du e-learning ou du blended learning.

Le programme de perfectionnement « Collaborateur(trice) en cabinet d'expertise comptable » comporte 25 formations enregistrées en vidéo sous forme d'interviews par des experts praticiens de l'entreprise.

La formation de perfectionnement au métier de « Collaborateur(trice) en cabinet d'expertise comptable » est composée des 25 formations en vidéo enrichie (rich media) suivantes :

[Présentation de la méthode de vente PERAC](#) / 35 min 24

Jean-Paul Debeuret - Diplômé d'expertise comptable - TV des Entrepreneurs

[Vendre de la matière grise](#) / 14 min 43

Corinne Pichoud - Formation et conseil en développement commercial, spécialiste de la vente de matière grise - KaréKo

[Comment mener un entretien gagnant](#) / 9 min 29

Roseline Sicos - Consultante formatrice & Coach - Actiscrea

[Expert-comptable, réussir vos entretiens de vente](#) / 14 min 20

Jean-Paul Debeuret - Diplômé d'expertise comptable - TV des Entrepreneurs

[2 principes importants de la négociation commerciale](#) / 9 min 26

Benjamin Rousseau - Formateur en développement commercial

[Argumenter par les avantages-bénéfices-caractéristiques-preuves](#) / 7 min 42

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

[Déclencher la vente](#) / 6 min 38

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

[Comment rendre une proposition commerciale gagnante](#) / 7 min 11

Christine Pedditzi - Accompagnement stratégique et opérationnel au développement commercial - CP + Formation Commerciale

[Vendre plus aux clients existants](#) / 12 min 36

Agnès Bertin - Développement Commercial - Prospactive

[Vendre plus aux clients existants](#) / 39 min 41

Jean-Paul Debeuret - Diplômé d'expertise comptable - TV des Entrepreneurs

[Gérer la rentabilité de chaque client](#) / 38 min 39

Jean-Paul Debeuret - Diplômé d'expertise comptable - TV des Entrepreneurs

[Pourquoi fidéliser ses clients et quels clients fidéliser ?](#) / 17 min 28

Fabienne Crussaire - Conseil en communication et accompagnement de PME - Veille de Première

[Gérer la relance client sans perdre de clients](#) / 12 min 13

Grisel Lamotte - Expert en relance amiable

[Recouvrer vos honoraires](#) / 15 min 01

Jean-Paul Debeuret - Diplômé d'expertise comptable - TV des Entrepreneurs

[ESSENTIEL Pratiques comptables](#) / 11 min 57

[Le contrôle régulier des comptes](#) / 6 min 36

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - tvdesentrepreneurs.com

[Contrôler vos comptes et en préparer l'analyse](#) / 20 min 47

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - tvdesentrepreneurs.com

[Les procédures de contrôle de fin de mois](#) / 8 min 47

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - tvdesentrepreneurs.com

[La coupure entre les exercices](#) / 5 min 55

Christophe Devaux - Expert-comptable - PARIS EST AUDIT

[Les situations comptables intermédiaires](#) / 6 min 17

Patrick Levecque - Conseiller d'entreprise - CER FRANCE NORD - PAS DE CALAIS

[Les produits taxables et les charges déductibles](#) / 17 min 26

Louis-Marie Bourgeois - Avocat au Barreau de Paris - Bourgeois Rezac

[Dématérialiser les relations avec l'administration](#) / 9 min 06

Stéphane Raynaud - Expert-comptable - BBA

[Le paiement de l'Impôt sur les Sociétés \(IS\)](#) / 5 min 12

Christophe Devaux - Expert-comptable - PARIS EST AUDIT

[Le crédit d'impôt pour la compétitivité et l'emploi](#) / 8 min 28

Jean-Thierry Tavernier - Expert-comptable - Orfis Baker Tilly

[L'expert-comptable numérique, conseil des TPE/PME](#) / 9 min 24

Stéphane Raynaud - Expert-comptable - BBA

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation métier en e-learning « Collaborateur(trice) en cabinet d'expertise comptable » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	135 Euros HT/collection	175 Euros HT/collection	450 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	300 Euros HT/collection	560 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	550 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection	1820 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1000 Euros HT/collection	1800 Euros HT/collection	3285 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation métier en e-learning « Collaborateur(trice) en cabinet d'expertise comptable » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.