

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : COMMERCIAL TERRAIN

Notre ressource pédagogique « Commercial terrain » labellisée SCORM s'installe facilement sur une plateforme LMS. Nous concédons les droits de ce programme de formation sur étagère aux entreprises, centres de formation, écoles pour organiser du e-learning ou du blended learning.

Le programme de perfectionnement « Commercial terrain » comporte 25 formations enregistrées en vidéo sous forme d'interviews par des experts praticiens de l'entreprise.

La formation de perfectionnement au métier de « Commercial terrain » est composée des 25 formations en vidéo enrichie (rich media) suivantes :

[J'apprends à me présenter oralement](#) // 4:10

Alain Muleris - Expert en développement commercial - Vitamine V

[Je gagne en confiance pour gagner des ventes](#) // 12:39

Patrick de Sépibus - Coach en création et développement d'entreprise - Coaching Series

[Je prépare mon mental pour gagner des ventes](#) // 8:24

Alain Muleris - Expert en développement commercial - Vitamine V

[J'améliore mon image personnelle pour améliorer mon chiffre d'affaires](#) // 12:10

Estelle Waniowski-Daniel - Consultante en image - Glamour Coaching

[J'apprends à raconter mon histoire personnelle](#) // 3:42

Stéphane Dangel - Conseil et formation en storytelling - Stéphane Dangel consultant

[Je prospecte utile pour décrocher un rendez-vous](#) // 12:07

Bruno Fouard - Consultant formateur - ABCP Formation

[Je prospecte au quotidien](#) // 9:17

Alain Iozzino - Marketing direct - E-prospects

[Je trouve de nouveaux clients par réseautage](#) // 5:17

Olivier Luisetti - Formateur consultant social web - Cohesion-international

[Je prospecte dans les soirées réseaux](#) // 7:39

Christine Pedditzi - Accompagnatrice commerciale - CP + Formation

[Je développe mon entreprise grâce aux réseaux](#) // 5:33

Olivier Luisetti - Formateur consultant social web - Cohesion-international

[Je déclenche le bouche-à-oreille](#) // 3:49

Christine Pedditzi - Accompagnatrice commerciale - CP + Formation

[Je participe à un salon](#) // 11:11

Manuel Bouchet - Consultant en marketing - 623 Incom

[J'équipe les commerciaux itinérants d'outils digitaux](#) // 8:36

Michel Sasportas - Spécialiste en édition de logiciels de mobilité - DANEM

[Je pratique l'éco-conduite](#) // 14:15

Jérôme Couaillier - Management, organisation et gestion des risques - Dynamique Consultance

[Je m'initie à la vente et négociation](#) // 17:07

[La vente entre entreprises \(B to B\)](#) // 8:04

Sébastien Marguin - Conseil en développement commercial - Gest'Com

[J'apprends à négocier](#) // 6:17

Benjamin Rousseau - Formateur en développement commercial

[Je me prépare à mener des entretiens gagnants](#) // 8:37

Roseline Sicos - Consultante formatrice & Coach - Actiscrea

[Je vends de la matière grise](#) // 11:37

Corinne Pichoud - Formation et conseil en développement commercial, spécialiste de la vente de matière

grise - KaréKo

[J'argumente par les avantages-bénéfices-caractéristiques-preuves](#) // 7:20

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

[Je concrétise les ventes](#) // 9:48

Bruno Fouard - Consultant formateur en Management - ABCP Formation

[Je pratique la CRM au quotidien](#) / 11 min 40

Eric Quénoy - Facilitateur commercial et marketing - Les Pôles

[Je fidélise mes clients](#) // 7:36

Fabienne Crussaire - Conseil en communication et accompagnement de PME - Veille de Première

[Je relance les clients](#) // 11:34

Grisel Lamotte - Expert en relance amiable

[Le recouvrement amiable des créances](#) // 10:30

Georges-Paul Grigliatti - Consultant formateur en crédit management - Agima

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation métier en e-learning « Commercial terrain » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	135 Euros HT/collection	175 Euros HT/collection	450 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	300 Euros HT/collection	560 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	550 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection	1820 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1000 Euros HT/collection	1800 Euros HT/collection	3285 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation métier en e-learning « Commercial terrain » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.