

RESSOURCES PEDAGOGIQUES : VENDEUR SÉDENTAIRE

Notre ressource pédagogique « Vendeur(se) sédentaire » labellisée SCORM s'installe facilement sur une plateforme LMS. Nous concédons les droits de ce programme de formation sur étagère aux entreprises, centres de formation, écoles pour organiser du **e-learning** ou du **blended learning**.

Le programme de perfectionnement « Vendeur(se) sédentaire » comporte 25 formations enregistrées en vidéo sous forme d'interviews par des experts praticiens de l'entreprise.

La formation de perfectionnement au métier de « Vendeur(se) sédentaire » est composée des 25 formations en vidéo enrichie (rich media) suivantes :

[J'adopte une méthode pour gérer mon temps](#) // 8:10

Pierre Bultel - Gestion opérationnelle des Ressources Humaines - PBRH

[Optimiser sa journée de travail](#) // 7:03

Philippe Helmstetter - Expert en Gestion du temps et Organisation - Tempeo

[Je gère efficacement ma messagerie](#) // 6:39

Philippe Helmstetter - Expert en Gestion du temps et Organisation - Tempeo

[Faire face aux interruptions](#) // 8:39

Philippe Helmstetter - Expert en Gestion du temps et Organisation - Tempeo

[J'apprends à présenter mon entreprise en 2 minutes](#) // 1:53

Coralie Beguey Cissé - Consultant et formateur en management durable - Formation 37

[Je deviens l'ambassadeur de mon produit](#) // 7:26

Alessia Vonau - Business Coach - Diléal

[Je prépare mes argumentaires de vente](#) // 4:20

Gaël Lavy - Expert en développement commercial PME - Prospactive / MGL Développement

[Je m'initie à la prospection avant-vente](#) // 12:27

[Je développe une prospection multicanal](#) // 8:25

Alain Muleris - Expert en développement commercial - Vitamine V

[Je prends des rendez-vous par téléphone](#) // 11:00

Laurence Decharnes - Consultant Vente et Management - Sensévolia

[Je prospecte par téléphone](#) // 9:51

Eric Niaufré - Expert en développement commercial PME - Prospactive / CATOMA DEVELOPPEMENT

[J'envoie des mailings efficaces](#) // 11:11

Agnès Bertin - Consultante en Développement Commercial - AB DIRCOM (réseau ProspActive)

[Je trouve des clients par internet](#) // 11:12

Adrian Measures - Conseil en marketing - Neocamino

[Je m'initie à l'utilisation des réseaux sociaux](#) // 12:55

[J'optimise ma présence sur les réseaux sociaux BtoB](#) // 7:33

Isabelle Neyraud - Spécialiste de la communication 2.0 - Since 1926

[Je crée et administre une page Facebook](#) // 7:10

Isabelle Neyraud - Spécialiste de la communication 2.0 - Since 1926

[Je vends sur LinkedIn](#) // 10:30

Joëlle Walraevens - Formateur Auteur Conférencier, Spécialiste LinkedIn - HUBICC

[Je vends sur Amazon](#) // 8:16

Jean-Pierre Villatte - Consultant e-commerce - Jean-Pierre-Villatte.com

[J'achète des mots clés sur internet](#) // 10:18

Emilie Hemmer - Spécialiste en e-marketing - PopTrafic

[Je découvre l'importance d'un fichier prospects et clients](#) // 4:54

Armand Lefebvre - Expert en développement commercial PME - Faber Developpement

[Créer et organiser votre fichier prospects](#) // 5:33

Christine Pedditzi - Accompagnatrice commerciale - CP + Formation

[J'optimise mon fichier clients](#) // 4:33

Pascal Caudrelier - Consultant en développement commercial - IPC réseau PROSPACTIVE

[Je m'initie à la vente et négociation](#) // 17:07

[Je rends ma proposition commerciale gagnante](#) // 6:20

Christine Pedditzi - Accompagnement stratégique et opérationnel aux développement commercial - CP + Formation Commerciale

[Je réponds à des appels d'offres en ligne](#) // 6:31

Bernard Truffaut - Spécialiste en Marchés Publics et Appels d'Offres - Rapid'Ao

LaFormationPourTous.com concède les droits d'utilisation du programme de formation métier en e-learning « Vendeur(se) sédentaire » pour des durées de 3, 6, 12 mois au choix en appliquant les tarifs suivants :

	3 mois	6 mois	1 an
Moins de 20 utilisateurs	135 Euros HT/collection	175 Euros HT/collection	450 Euros HT/collection
De 21 à 50 utilisateurs	300 Euros HT/collection	560 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection
De 51 à 100 utilisateurs	550 Euros HT/collection	1000 Euros HT/collection	1820 Euros HT/collection
De 101 à 200 utilisateurs	1000 Euros HT/collection	1800 Euros HT/collection	3285 Euros HT/collection

Contact pour la mise en place du programme de formation métier en e-learning « Vendeur(se) sédentaire » sur votre plateforme LMS : commercial@laformationpourtous.com ou 06 82 93 35 07.