

Catalogue de formations > Transversales : Entrepreneuriat > Reprendre un fonds de commerce

FORMATION : REPRENDRE UN FONDS DE COMMERCE

Reprendre un fonds de commerce est un moyen d'entreprendre plus rapide que la création d'entreprise. Compte tenu de la pyramide des âges des entrepreneurs actuels, de nombreuses opportunités de reprises de fonds de commerce existent. **Mais comment reprendre un fond de commerce ?**

Objectifs de la formation Reprendre un fonds de commerce

- Etudier les différentes étapes de la reprise de fonds de commerce
- Etudier la gérance de fonds de commerce, alternative à la reprise de fonds de commerce

Public visé par la formation Reprendre un fonds de commerce

- Tout entrepreneur voulant reprendre un fonds de commerce
- Consultants et banquiers débutants qui accompagnent les entrepreneurs
- Agents immobiliers qui veulent se spécialiser en cessions de fonds de commerce

Formateurs de la formation Reprendre un fonds de commerce

Les experts qui ont enregistré les formations du programme Reprendre un fonds de commerce sont des consultants spécialisés en vente de fonds de commerce, avocats, experts-comptables.

Le prix du programme de formation Reprendre un fonds de commerce est de 135 €H.T. - 162 €T.T.C.

Il comprend :

- 1/ Le programme de formation Reprendre un fonds de commerce composé de 40 formations.
- 2/ Un abonnement de formation d'1 mois qui donne accès aux 40 formations du programme Reprendre un fonds de commerce mais aussi à l'ensemble du catalogue de 1300 formations de www.laformationpourtous.com pendant ce mois.
- 3/ Un examen en ligne de 1h15min, sous surveillance de web cam, avec correction automatique et délivrance d'une note. Pour pouvoir soutenir l'examen, le candidat doit avoir étudié 90 % des formations du programme Reprendre un fonds de commerce.
- 4/ Un certificat de formation avec la liste des formations étudiées et la note obtenue.

Le temps total de formation de ce programme de formation Reprendre un fonds de commerce est de 8h08min de vidéo + le temps d'étude estimé à 50% du temps vidéo + 1h15min de préparation à l'examen + 1h15min d'examen, soit un temps total de formation de 14h42min.

Ce programme de formation peut aussi être installé sur le [LMS des entreprises et des organismes de formation qui le souhaitent](#).

Les programmes de formation complémentaires au programme Reprendre un fonds de commerce sont Formations " Métiers" Entrepreneurs et Développer des comportements et savoir-être gagnants.



[L'essentiel de Reprendre un fonds de commerce](#) // 13:31
8 Experts de LaFormationPourTous.com



[La location-gérance d'un fonds de commerce ou artisanal](#) // 10:11
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



[La gérance-mandat](#) // 7:42
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



[La gérance salariée](#) // 4:12
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



[Intégrer la méthodologie de reprise d'un fonds de commerce](#) // 13:10
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



[Les étapes communes à la reprise d'entreprise et de fonds de commerce](#) // 12:35
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



[Choisir votre expert-comptable](#) // 11:39
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



[Faut-il reprendre un fonds de commerce ou des titres sociaux ?](#) // 16:42
Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR



[Trouver les pièges dans les bilans des entreprises à reprendre](#) // 16:31
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



[Cession de fonds de commerce et recettes occultes](#) // 4:33
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



[Maîtriser les clés de l'implantation d'un commerce](#) // 11:11
Stéphane Leblond - Consultant en marketing - RBMG



[L'étude d'implantation d'un commerce](#) // 9:49
Véronique Toulouse - Porteuse de projet



[Le bail commercial](#) // 11:46
Jean-Pierre Virlovet - Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire
JF Pissetaz



[Conclure un bail commercial](#) // 11:06
Christine Molaye - Avocat en droit des affaires



[Renouveler un bail commercial](#) // 10:53
Christine Molaye - Avocat en droit des affaires



[Valorisation du droit au bail](#) // 10:12
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



L'étude de marché // 14:38

Frédéric Liotard - Développement commercial des entreprise - Réseau Prospective



Pourquoi et comment segmenter son marché // 10:07

Stéphane Leblond - Consultant en marketing - RBMG



Evaluer un fonds de commerce // 16:27

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Négocier la reprise du fonds de commerce // 17:49

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Le closing d'une vente d'entreprise // 14:48

Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe SNR



Le protocole d'accord // 17:25

Romain Daubié - Avocat au Barreau de Lyon - Cabinet Romain Daubié



Bâtir un business plan // 14:19

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Chiffrer vos projets et décisions // 15:26

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Etablir votre plan de financement prévisionnel // 15:39

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Le prévisionnel de trésorerie // 8:26

Jean-Pierre Virlovet -Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire JF Pissettaz



Choisir votre banquier // 11:35

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



Négocier un emprunt // 12:05

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Les garanties demandées par les banquiers pour les emprunts // 16:27

Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Financer le besoin en fonds de roulement (BFR) // 23:14

Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Le cautionnement du dirigeant d'entreprise // 15:51

Xavier Pequin - Avocat au barreau de Paris - Selas CEJ Avocats Associés



Protéger son conjoint travaillant dans l'entreprise // 7:34

Aurélie Thuégaz - Avocate aux Barreaux de Paris et Bruxelles - Thuégaz Avocats



[Pourquoi créer une société ? // 8:59](#)

Pierre Olivier Ruchenstain - Avocat - Cabinet Ruchenstain-Gautier



[Les différents types de sociétés // 11:56](#)

Nathalie Malkes-Koster - Avocate au Barreau de Paris



[La Société A Responsabilité Limitée \(SARL\) // 5:36](#)

John-Emile Deygat - Avocat - DEYGAT-BALLAGUY



[La Société par Actions Simplifiée \(SAS\) // 6:31](#)

Nathalie Finger Ollier - Avocat - AVOCATS & PARTENAIRES



[Reprendre un restaurant // 18:51](#)

Philippe Holtzscherer - Consultant formateur en ingénierie de projet dans les secteurs de l'hôtellerie et de la restauration - Touriséo



[Diagnostiquer un restaurant traditionnel // 9:06](#)

Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



[Négocier la reprise d'un restaurant traditionnel // 10:36](#)

Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



[Restaurateur, recherchez les fonds nécessaires // 9:04](#)

Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com